



37歳のときに創業して、19年めで売上高が100億円を超える企業に成長させた。葬儀業界で100億円を超える企業は少ない。東京、名古屋両証券取引所の1部上場企業でもある。富安社長にご講演をお願いします。

# 関わる人、すべてがHAPPYになる関係

謹啓 寒冷の候、ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

第37回サンクス会を下記の日程で開催致します。「サンクス会」は、社長、役員、部長以上の決裁権限のある方にお集まりいただき、会社間の協業やパートナーの発掘をスピーディーに実現する会員制のビジネス交流会です。つきましては、下記をご参照いただきまして、サンクス会への参加をご検討いただきたくお願い申し上げます。

## 講演&懇親会

**第Ⅰ部：セミナー** ●午後6時 開場 ●午後6時30分 開演 ●午後7時30分 終了  
**演題：尽生(じんせい)と志事(しごと) ～21世紀を生き抜く、理念経営と人生営業～**  
**講師：富安 徳久氏** 株式会社ティア 代表取締役社長

### 【講演概要】

『尽生(じんせい)と志事(しごと)』=『尽くすために生き、志をもって働く！』死と向き合う葬儀ビジネスに出合い40年。命の尊さも儚さも、人生観も仕事観も死生観もこの仕事で教えてくれた。サラリーマン12年目に故人様・御遺族のために業界改革を目指し、独立創業への決断をする。『志』を抱き、1997年ティアを創業。『理念教育・理念経営』の大切さを伝え続けて、人財教育にもっとも力を注ぐ。志・追求型経営で成長し続けた21年の軌跡、その原動力となる物事への考え方・捉え方を熱く伝えます。



「最期の、ありがとう。」  
新・ぼくが葬儀屋さんになった理由(わけ)



著者：富安徳久  
発行：(株)Wonder Note

### 【講師プロフィール】

1979年：大学入学直前の春休みに就いたアルバイトをきっかけに葬儀社への入社を決意し、山口県の葬儀会社に就職。  
1997年：株式会社ティア設立。翌年1月に第1号店「ティア中川」をオープン。  
葬儀価格を完全開示し、明瞭な価格体系で業界革命を起こす。  
2006年6月：名証セントレックスに新規上場。葬儀社の上場としては中部圏初。  
2008年9月：名古屋証券取引所市場第二部へ市場変更。  
2013年6月：東京証券取引所市場第二部に上場。  
2014年6月：東京証券取引所市場第一部、名古屋証券取引所市場第一部に上場。  
2015年9月：年間売上高 100 億円を達成。翌年8月に東京都内1号店となる「葬儀相談サロン ティア日暮里」をオープン。  
2018年：直営・フランチャイズ・葬儀相談サロンを合わせて102店(9月現在)。  
葬儀請負件数は年間 14,000 件以上に及ぶ。

株式会社ティア

<http://www.tear.co.jp/>

出版・書籍情報



## 第Ⅱ部：懇親会

●午後7時30分 開始

●午後9時30分 終了

### 開催日/場所

### 会場地図

日時：2019年2月6日(水) 午後6時30分

場所：TRATTORIA CIAO TOKYO

(トラットリア チャオ トーキョー)

- 東京都港区東新橋2丁目4-1 サンマリーノ汐留1F  
<http://ciao-tokyo-catering.jp/restaurant/index.html>
- JR新橋駅から徒歩5分、JR浜松町駅から徒歩8分、ゆりかもめ汐留駅から徒歩3分
- 電話：03-3436-3311



### 入会方法と会費

Webサイトの会則をご確認の上、入会申し込みを事務局までご連絡ください。

【入会費】 法人会員：年 20,000円  
個人会員：年 10,000円

【セミナー及び懇親会参加費】 会員： 5,000円  
非会員：10,000円

### 参加お申し込み先

参加をご希望の方は、以下の内容を事務局スタッフにご連絡をお願いします。

【記入内容】 貴社名、郵便番号、住所、電話番号、FAX番号、URL、お名前、所属部署、役職、メールアドレス、会社紹介コメント(50文字以内)

尚、ご希望の皆様へは自社のチラシをご参加者へ配布して頂く事が可能です。“17時半”までにご来場ください。

サンクス会 HP

